

**Reuniones**

Por: Legiscomex.com

Como mencionamos anteriormente, la puntualidad, aunque no es requerida, si es un factor muy determinante en los negocios, pues muestra su interés y respeto por sus interlocutores. Por lo tanto es recomendable llegar unos quince minutos antes de la hora prevista.

Al llegar a las reuniones debe saludar a todos los asistentes, repartir sus tarjetas de visita y proseguir a ubicarse en su respectivo lugar. Las reuniones son formales, pero suelen comenzar con una charla más casual, donde puede tocar temas como la riqueza y belleza del país, su cultura y su gente, deportes, entre otros, esto le permitirá generar un ambiente más agradable y confiado para realizar negocios.

Otro aspecto importante es enviar toda la información correspondiente a su empresa antes de la reunión, donde muestre que es responsable, serio y capaz de cumplir sus compromisos. Sin embargo, puede acompañar su presentación con esta información, junto con los detalles de los productos o servicios que está ofreciendo.

El proceso de negociación es bastante lento, así que no espere que en los primeros encuentros se llegue a algún acuerdo, es posible que tenga que reunirse más de una vez para lograr avances significativos.

Material  
de consulta  
LEGIScomex.com